



*A Rati saját ötleteken alapuló megoldásaival az európai autógyárak fejlesztő partnere. Egy alkotótér, ahol tökéletes egyensúlyban van a pezsgő start-up feeling az autóiipari minőségi sztenderdekkel, a családi tradíciók a multis folyamatokkal.*

Csapatunkba

## Ügyfélkapcsolati menedzser

munkatársat keresünk.

### Főbb feladatok:

- Az aktuális üzleti tervben a piackutatással, ill. piacbővítéssel kapcsolatban megfogalmazott feladatok maradéktalan ellátása
- Üzletfejlesztés, vevőkör bővítése nemzetközi környezetben
- Kereskedelmi tárgyalások lebonyolítása, szerződések megkötése
- Kapcsolat-kezelés, folyamatos együttműködés a forgalmazókkal
- Értékesítési és piaci adatok gyűjtése, elemzése
- Időszakos értékesítési előrejelzések, riportok készítése
- Csatornafejlesztési stratégiák kidolgozása
- Értékesítési akciók kezdeményezése és tervezése
- Ügyfélspecifikus kereskedelmi tervek végrehajtása

### Elvárások:

- Felsőfokú végzettség
- Legalább 3 év tapasztalat értékesítési területen
- Tárgyalóképes angol nyelvtudás
- Ügyfélorientált szemlélet
- Kitűnő kommunikációs és előadói készség
- Magas fokú önállóság és vállalkozói szemlélet
- Erős informatikai ismeretek
- B kategóriás jogosítvány, utazási hajlandóság

**Előny:**

- Autóipari tapasztalat, autóipar ismerete
- Magabiztos német és/vagy francia nyelvtudás

**Amit kínálunk:**

- Egyedülálló vállalati kultúra, és vezetői támogatás
- Rugalmas, eredményorientált munkabeosztás
- Nyitott, befogadó startup légkör
- Folyamatos fejlődési lehetőség
- Családbarát működés
- Ergonomikus, modern, környezettudatos munkakörnyezet
- Laptop és telefon

Munkavégzés helye:

Rati Kft.  
Komló, Nagyrét u. 2.

Bővebb információt Palik Adrienn, HR vezető nyújt a +3672 582 430 telefonszámon.