

A Rati saját ötleteken alapuló megoldásaival az európai autógyárak fejlesztő partnere. Egy alkotótér, ahol tökéletes egyensúlyban van a pezsgő start-up feeling az autóiipari minőségi sztenderdekkel, a családi tradíciók a multis folyamatokkal.

Csapatunkba

Ügyfélkapcsolati menedzser

munkatársat keresünk



Innováció



Komló



www.rati.hu

Főbb feladatok:

- Az aktuális üzleti tervben a piackutatással, ill. piacbővítéssel kapcsolatban megfogalmazott feladatok maradéktalan ellátása
- Üzletfejlesztés, vevőkör bővítése nemzetközi környezetben
- Kereskedelmi tárgyalások lebonyolítása, szerződések megkötése
- Kapcsolat-kezelés, folyamatos együttműködés a forgalmazókkal
- Értékesítési és piaci adatok gyűjtése, elemzése
- Csatornafejlesztési stratégiák kidolgozása
- Időszakos értékesítési előrejelzések, riportok készítése az aftermarket piacokra vonatkozóan
- Értékesítési akciók kezdeményezése és tervezése
- Ügyfélspecifikus kereskedelmi tervek végrehajtása

Elvárások:

- Felsőfokú végzettség
- Legalább 3 év tapasztalat értékesítési területen, preferáltan B2B értékesítésben
- Tárgyalóképes angol nyelvtudás
- Ügyfélorientált szemlélet
- Kitűnő kommunikációs és előadói készség
- Magas fokú önállóság és vállalkozói szemlélet
- Meggyőző fellépés
- Erős informatikai ismeretek
- B kategóriás jogosítvány, utazási hajlandóság

Előny:

- Autóipari tapasztalat, autóipar ismerete
- Magabiztos német és/vagy francia nyelvtudás

Amit kínálunk:

- Egyedülálló vállalati kultúra, és vezetői támogatás
- Rugalmas, eredményorientált munkabeosztás
- Nyitott, befogadó startup légkör
- Folyamatos fejlődési lehetőség
- Családbarát működés
- Ergonomikus, modern, környezettudatos munkakörnyezet
- Laptop és telefon

Bővebb információt Palik Adrienn, HR vezető nyújt a +3672 582 430 telefonszámon.